

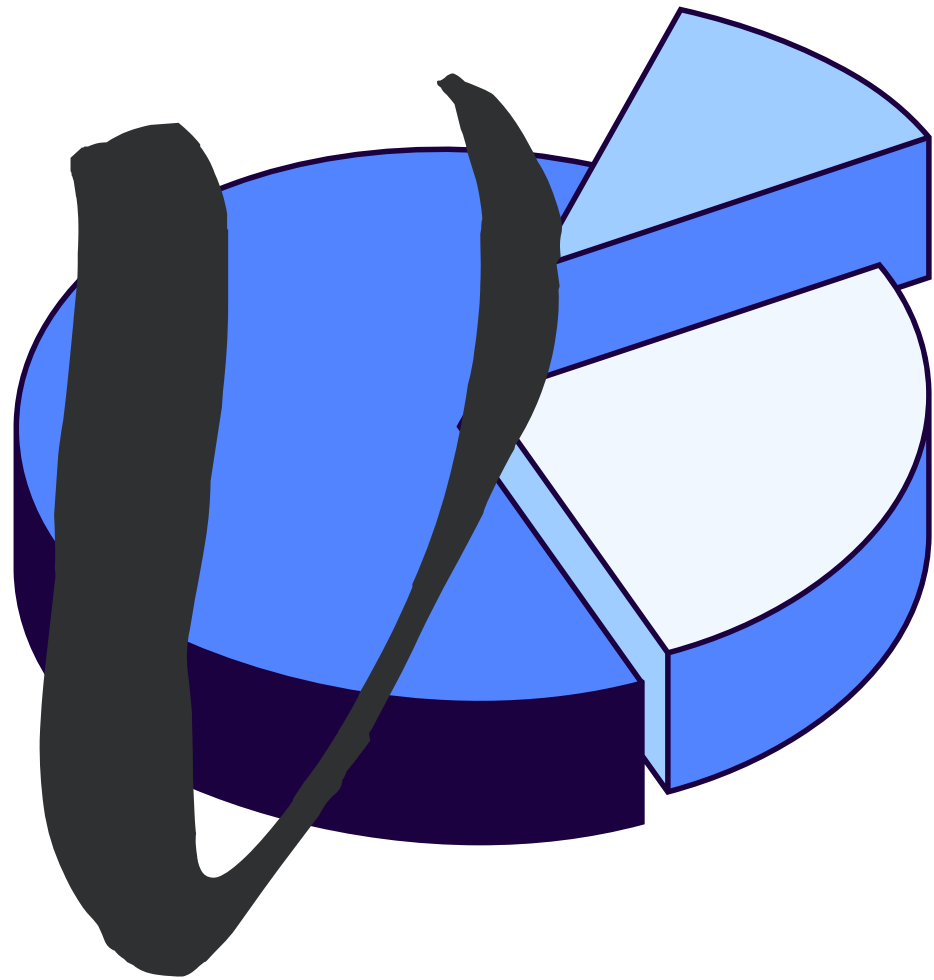
# Public Speaking Training

Nia Kurniati -  
Coach



Albert Mehrabian's  
Communication  
Theory

3



1. Visual 55 %
2. Vocal 38 %
3. Verbal 7%

# Visual

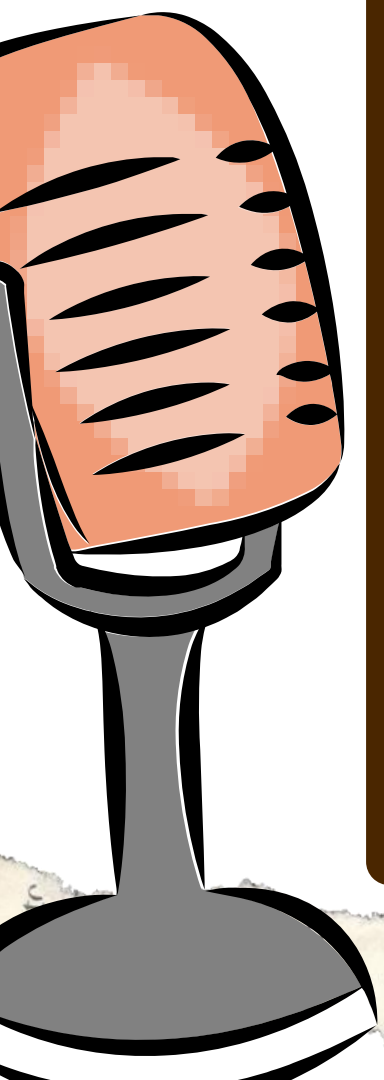


Anda adalah public speaker yang akan memberikan GIFT - SOMETHING SPECIAL untuk audiens Anda.

1. Performance/ grooming
2. Body language / gestur
3. Ekspresi wajah
4. Eyes / pandangan mata
5. Hands / posisi tangan
6. Penguasaan audien

# Voka

1. **INTONASI** - tinggi rendahnya suara
2. **ARTIKULASI** - Kejelasan pengucapan
3. **POWER** - kekuatan suara
4. **PHRASERING** - Pemenggalan Kata
5. **TEMPO** - Kecepatan / lambat
6. **AKSENTUASI** - Penekanan suara



# OLAH VOKAL

1

Teknik pernafasan

2

A - I - U - E - O

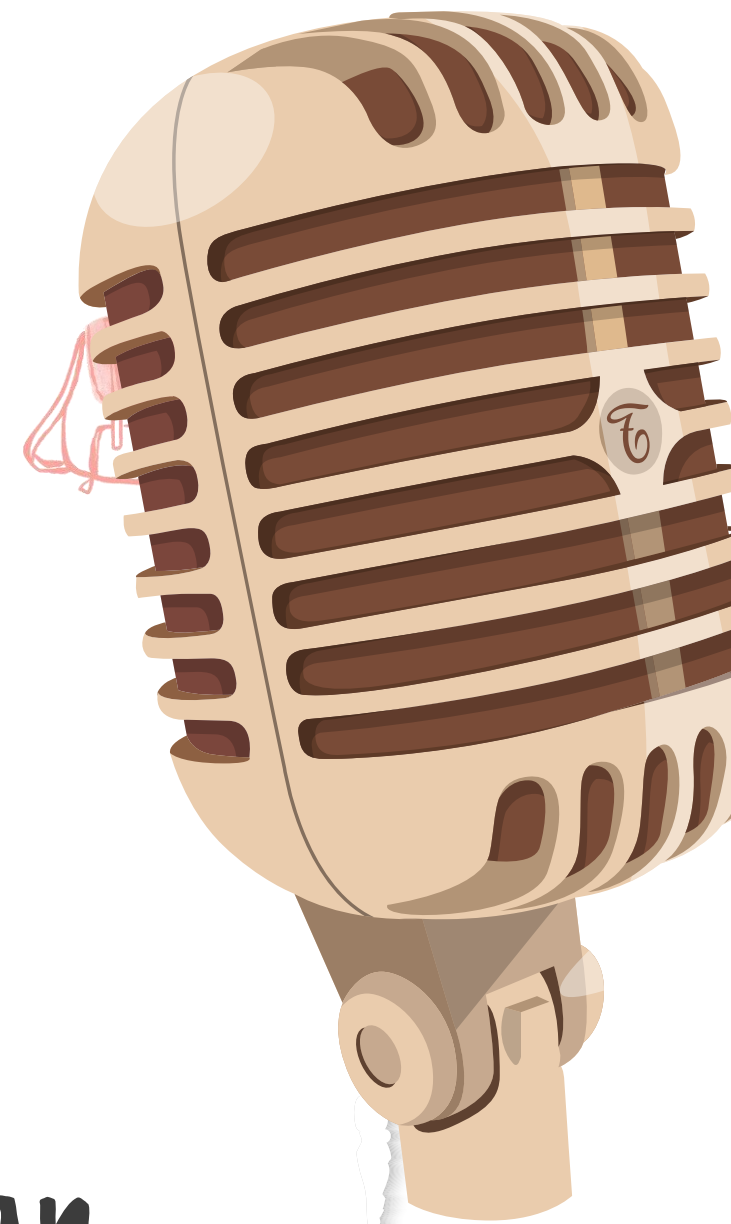
A panjang

3

Berlatih dengan  
irama lagu / musik

4

Teknik Mic



# Verbal

Tata bahasa dan penggunaan kata

## OPENING

1. Senyum
2. Ucapkan salam - Perkenalan
3. Kutipan, berita / informasi, pertanyaan, pantun, penyajian data ..
4. Sampaikan topik yang menarik audien untuk mendengarkan

## KONTEN

Padukan dengan gambar, video atau media menarik.

## CLOSING

1. Sampaikan terimakasih atas atensi audiens
2. Buat penutup yang mengesankan: kata mutiara, optimisme, harapan, doa ...

# OPENING MENARIK

- 1. INTERAKSI**
- 2. PANTUN**
- 3. PUJIAN / YEL YEL**
- 4. DATA / FAKTA**
- 5. KATA BIJAK**
- 6. BERNYANYI / HUMOR**





**ENERGI ITU MENULAR**

**Karna tanpa praktek ilmu tidak akan ngefek**